



Intégrez l'ensemble de votre écosystème à votre gestion afin d'augmenter la rentabilité et la productivité de votre entreprise.



Les atouts de l'offre

Confiance

Pilotez votre entreprise sereinement grâce aux tableaux de bord et indicateurs clés de votre activité, à l'accompagnement de proximité et aux services Sage : Sage Club, Chat assistance, Sage User Voice, etc.

Collaboratif

Sage 100c optimise la collaboration interne et externe en centralisant et en dématérialisant, sur un espace de travail partagé sécurisé, toutes vos informations, vos factures, tous vos documents et vos flux bancaires.

Connecté

En télétravail, en mobilité, accédez simplement et à tout moment, à votre solution et à vos données, sur tous vos appareils.

Communautaire

Suivez et échangez avec vos clients, fournisseurs, partenaires, etc. via les réseaux sociaux*.

Complet

Sage 100c Gestion Commerciale s'intègre dans une suite de gestion complète, évolutive et personnalisable, avec des options à la carte, afin de vous apporter toute la souplesse nécessaire pour faire face aux enjeux business et structurels de votre entreprise : gammes (tailles et couleurs), fabrication, chaîne logistique, traçabilité (lots et séries), services, Calcul du Besoin Net, prévisions d'achats, éditions pilotées.

Du devis à la facturation en passant par l'approvisionnement, les stocks et le pilotage, restez connecté à vos processus de gestion et à votre écosystème, que vous soyez au bureau, en télétravail ou en déplacement en déplacement.

• Accélérer vos processus de vente

Profitez d'un processus de facturation automatisé et chaîné avec une traçabilité totale : devis, commande, livraison, facture, retour, avoir, etc. Vous saisissez vos données une seule fois, limitant ainsi les risques d'erreurs et les allers-retours inutiles. La dématérialisation...» remplacer par : La dématérialisation et le partage sur un espace collaboratif des commandes/factures avec vos clients et fournisseurs réduisent vos coûts de traitement, vous assurent des gains de productivité et un suivi en temps réel de vos processus.

• Fidéliser vos clients par un suivi personnalisé

Centralisez dans votre solution l'historique commercial, les informations financières et tous les éléments permettant de fidéliser vos clients et de développer votre business, y compris ceux en provenance des réseaux sociaux*.

• Rationaliser vos achats et stocks

- Réduisez vos coûts d'achat par une gestion de stock à flux tendu et des approvisionnements maîtrisés : calcul de prix moyens, quantité d'achats selon vos besoins, contremarque, choix des fournisseurs, contrôle qualité, etc.
- Réduisez également les stocks immobilisés via des achats à flux tendus et la définition de stocks mini/maxi.
- Simplifiez vos processus internes en émettant des demandes d'achats de produits nécessaires à votre production, ou de fournitures.

• Optimiser votre politique tarifaire

La gestion du catalogue est simplifiée grâce à une base de données de produits et de services totalement personnalisables : nomenclature, bundle, articles liés, produits de substitution, etc. Vous mettez en place des politiques tarifaires évoluées. Vous pouvez paramétrer des prix personnalisés pour chaque client, selon les volumes achetés, des codes promotionnels, etc.

• Piloter votre activité en toute sérénité

Prenez des décisions éclairées et rapides grâce aux tableaux de bord personnalisables et actualisables en temps réel.

• Optimiser votre productivité quotidienne

Doté d'une ergonomie intuitive et contemporaine, l'environnement personnalisable de Sage 100c Gestion Commerciale simplifie l'usage du logiciel et vous permet de gagner du temps. Les ressaisies sont éliminées, notamment grâce à l'intégration automatique des factures dans Sage 100c Comptabilité.

*Disponible en juin 2017

Fonctionnalités

Gestion complète des processus de ventes

- Saisies rapides des pièces commerciales avec contrôles et calculs automatiques.
 - Identification des articles par leur référence fournisseur ou leur code barre.
 - Transformation sans ressaisie des pièces commerciales, du devis à la commande, à la facture, etc.
 - Application automatique des tarifs personnalisés, soldes et promotions.
 - Création d'articles ou de tiers en saisie de documents.
 - Saisie multi-articles.
- Prise en compte des frais d'approche et des frais de port.
- Prise en charge de toutes les typologies d'articles, quelle que soit votre activité :
 - Facturation des produits et services : articles unitaires, bundles, nomenclatures, ressources.
 - Gestion des conditionnements.
 - Proposition d'articles de substitution en cas de rupture de stock.

Dématérialisation des documents

- Envoi rapide et sécurisé, réception et saisie automatisées des factures.
- Suivi du processus de facturation en temps réel garantissant :
 - la traçabilité de l'ensemble de la chaîne de facturation,
 - le respect des délais de paiement.
- Conformité aux exigences légales en matière de facturation électronique.

Amélioration du suivi client

- Application à chaque client, ou catégorie de clients, de conditions commerciales appropriées.
- Contrôle des encours clients et application de restrictions en cas de dépassement.
- Partage des informations clients : coordonnées, historique, etc.
- Consultation de l'historique du client, interrogation du compte, mise en place de rappels.

Rationalisation des achats et stocks

- Calcul automatique des prix d'achats en CMUP, FIFO & LIFO.
- Simplification de la gestion du catalogue avec l'import des tarifs fournisseurs et la gestion de plusieurs références par article.
- Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multi-dépôt et transfert de dépôt à dépôt.
- Chaîne complète de documents d'achats : demandes d'achats, commandes, réceptions et factures fournisseurs.
- Gestion du stock à flux tendu grâce au contrôle des indisponibilités.
- Saisie rapide des inventaires et édition des états de stocks.

Connexion des outils de gestion avec l'écosystème

- Ouverture aux réseaux sociaux : Facebook, Twitter, LinkedIn*.
- Ouverture aux plateformes de dématérialisation des factures.
- Communication native et partage de données avec vos autres solutions Sage 100c : CRM, Comptabilité, Saisie de Caisse Décentralisée, GPAO, Etendue, GEIDE.
- Exploitation des données dans un tableur via le Pilotage XL.
- Copier/Coller depuis listes de Sage 100c Gestion Commerciale vers Excel®.

Pilotage du business

- Reporting en temps réel, via les tableaux de bord synthétiques de l'activité : commandes, tops articles, stocks, etc.
- Guide interactif avec 290 états standards : chiffre d'affaires facturé, comparaison prix d'achats, retard de livraison, etc.
- Personnalisation des états selon les informations et KPI à extraire.
- Analyse de l'activité marge par client / représentant / article, etc.
- Simulation du chiffre d'affaires avec projections dynamiques.

UNE SOLUTION 100% MOBILE

Dans toutes les situations de mobilité et en télétravail :

- Accédez à la totalité de vos applications Sage 100c sur tablette, PC ou PC portable.
- Contrôlez vos indicateurs clés sur smartphone ou tablette : chiffre d'affaires, encours clients et fournisseurs, situation de votre trésorerie.

DES OPTIONS À LA CARTE POUR S'ADAPTER À VOTRE ACTIVITÉ

- Gammes (tailles et couleurs)
- Fabrication
- Chaîne logistique
- Traçabilité (lots et séries)
- Services
- Calcul du besoin d'achats
- Prévisions d'achats
- Éditions pilotées

Tout savoir sur les options sur www.sage.fr/fr/sage-100c

*Disponible en juin 2017

Plus d'informations sur nos produits, services et formations

0 825 825 603 Service 0,15 € / min + prix appel

Export : +33 (0)5 56 136 988
Hors France métropolitaine

www.sage.fr/fr/sage-100c

sage

Sage, SAS au capital de 6 750 000 euros, inscrite au registre du commerce et des sociétés de Paris, sous le numéro B 313 966 129, numéro de TVA intracommunautaire FR 75 313 966 129, dont le siège social est situé : Le Colisée II, 10 rue Fructidor - 75834 Paris cedex 17.
Crédit photo : fotolia - Création : Insign - 12-2016